

2013年も残りわずかとなりました。皆様は、それぞれの目標達成に進んでいらっしゃるでしょうか？今年、いろんな意味もあり、会社が前進する年になったと思っております。皆様には、今までエニーバ社の製品を愛用していただき、ビジネスを共にしていただいていることに大変感謝しております。2013年最後の月となりましたが、悔いの残らぬ素晴らしい月にしていただき、新2014年を迎えていただけるよう心よりお祈りしております。

質問殺到! 旧プランでメンタースタートした人はどうなるか?!

旧プランでメンターになったのに、新プランになってから、また1から始めなくてはいけない?というお声を多数本社に届けています。『1から始めなくては、いけない』というわけではありません。キーポイントとして、まずあなた自身がディストリビューターとして申請したのであれば(今年の9月までに申請した人全て)あなたは愛用者ではありません!!!つまり自動的に卸値価格での購入となっております。(但し条件として、今年中に30BV購入によって「活動」を再開することが必須)そして、旧プランでメンタースタートした人、つまり、メンターパックを購入して、その月にメンターランク獲得した人は沢山いらっしゃると思います。では、この方たちは新プランになるとどうなるのか?

!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!注目!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

メンタースタートした、過去にメンターになったあなたは新プランのエリア・マネージャー (AM) に移行となります。ただし、今年2013年に一度も購入がない場合は、メンバー復帰として30BVの購入を今月中にすることが必要です。また、AMへランク移行の必要条件として、**平成26年3月31日までに最低一度はAS100BV設定することが必須条件**です。(今後AMのタイトルと維持するために最低6ヶ月に1度はAS100BVを設定する必要があります。)AMとしてのコミッションを発生させるためには、その月AM必要事項をクリアしなくてはいけないので予めご了承下さい。 **ダイヤモンド・ランクについては今回のニュースレターをご覧ください。

エリア・マネージャーにスポットライト!!!

今月は Hiroko Kuroki さんに注目しました!



『エニーバ社の製品を使い始めて1年2ヶ月です。毎朝 VIBE フルーツやアイヘルス、カルマグをミックスし、それと一緒にエファコーやプロバイオテックを飲んで一日が始まります。おかげさまで身体が一日中潤い、元気です。90歳の母も介護する事なく大元氣です。ホームセミナーでは樹さまに来ていただき製品のことを教えてもらっています。エニーバ社の真心の込められた製品に感動しておりますし、会社の謙虚な対応にも心打たれます。あせらず地道に広げていきたいです。』
Kuroki さん、メッセージありがとうございました!

11月 AM ランク獲得者

Masako Tahara さん
ID488489



おめでとうございます

社長アンディさんのオフィス一步入ると... こんなものを見つけちゃいました!!

アメリカ、ミネソタ本社を訪れたことがある方はご存知かと思いますが、アンディさんのオフィスに突入してきました!そこで、部屋の角に大きな写真があり目に入ったの写真について聞いてみると...「コレは、僕のお父さんなんだ!10年以上も心臓が悪く本当に心配だったんだ。エニーバ製品を飲むようになって、目が点になるようにお父さんの身体が良くなっているのがわかったんだ。それから、僕のすることに対して、心からサポートしてくれて、会社のミッションも素晴らしいことだと思ってくれて、僕のお父さんでありながら僕と一緒にこの“ウェルネスから世界に”というミッションを遂行してくれ、エニーバの夢と一緒に叶えようと言ってくれてるんだ。僕は幸せものだ。」と目に涙を浮かべ語ってくれました!



メアリー・ベロスキさんより: 副社長

ミネソタでは冬が近づきつつある中、『ウェルネスを世界に』届けようと心熱くし、寒さにも負けないこの情熱を皆様にもお届けします!!! まず、皆様の貢献とご協力に心から感謝申し上げます。皆様の向上がこちらからでも見えるのが非常に嬉しく思います。日本で皆様がエニーバ製品とのビジネスを広げるプライドは、このエニーバ社が15年広げ続けたプライドを繁栄させたかのようなものです。まだ、やり遂げなくてはならないことがあるのは十分承知しています。しかし、今まで以上に決心を固め、皆様のサポートをしていきたいと思っておりますので、私含め、セールス・マーケティング・ロジスティックチームと一丸となり協力させていただきたいと思っておりますので皆様のアイデアなど沢山いただければと思います。これからもさまざまな目標に進み、私達、皆様に素晴らしい未来があることを自信をもって宣言いたします。



必見!! アンディに突撃インタビュー!! VIBE ボトル&ボックスのお勧め方法紹介します

皆さん!現在実施中のプロモーションはご覧になりましたでしょうか?社長直々にお伝えします!!本内容必見です!知らない人にはぜひ伝えましょう!まず、ボトルは自分のために、ボックス(パケット)はサンプルに!が基本です。サンプルは公共の場へ持ち出ししましょう。サンプルパケットはあなたのベストフレンド/ミニ社員です!!つまりボックス1箱買うと20のミニ社員=VIBE 戦士がついてくるということです。このミニ戦士が動くためには、あなた自身がこの戦士、つまりパケットを周囲の人に渡していくことが必要になります。また、最初に重要なこととして、念頭においておきたいことは『周囲の人はあなたの背中をみて行動する』、つまりあなたの真似をするということです。これが、ポイントな理由は、ビジネスに関して聞かれたときにこう答えます。「誰もが簡単に始められ、皆が VIBE ボトルとボックスでスタートします。」ココからが重要です。新規の勧誘をするとき **1.最初に聞かれる質問『どうやって始めるの?』など聞かれた場合は必ず『簡単に VIBE ボトル&ボックスでスタート**

(左のつづき)できます」と答えましょう。2.その後に『この製品の何がいいの?』など製品に関したことにかかれたときには、**あなたの経験談を伝えましょう**。決してその場で、製品の成分や説明をするのではなく、あなたの経験、感動したことを伝えてあげましょう。例えば「VIBE を飲むようになってから〇〇になった」など、あなたの人生が変わったことを言います。周りは、あなたが医者ではないことは承知していますので、ここではあなたがあなた自身で経験したことを語りましょう。僕はこれで、周りの VIBE に対するハートを GET してきました!!!



ラストチャンス: 30BV アクション延長: 既に登録されたものの、何らかの理由で現在活動されていないディストリビューターさまへ 12月31日までに最低30BV 購入することで、非活動から活動メンバーへなり、卸価格で製品購入ができるようになります。このスペシャルは今年いっぱいです。完了となります。ぜひ、このチャンスをお見逃しなく活動を停止された皆様にお勧めしてみてくださいはいかがですか?

2013年の締め括りとして、盛大にラスト1ヶ月を盛り上げるために、これらのプロモーションを提供させていただきます！ぜひ、このチャンスをお見逃しなくプロモーションを最大限にご利用下さい！！

リクルート・キャンペーンでボーナス上昇！

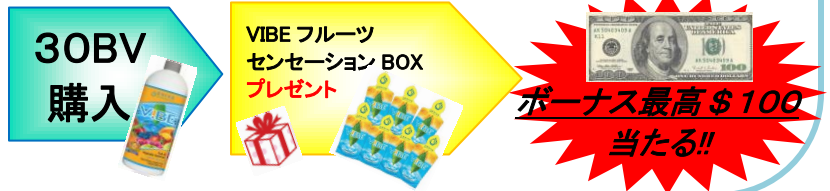
①新規メンバーがVIBEフルーツ・センセーションボトル&ボックスを購入すると、更にボックス(パケット20個入)が無料で当たります。



製品番号: 26919 ボトル&ボックス・セット 卸価格 \$85.90 愛用者価格 \$107.90 BV 64.43

②紹介者のあなたにも、嬉しいお知らせ!!最低30BVの購入で、VIBEフルーツ・センセーションボックスをプレゼントします!

- 1人勧誘 ⇒ VIBE フルーツセンセーション・ボックス1個プレゼント!
- 2人勧誘 ⇒ VIBE フルーツセンセーション・ボックス 1個 + \$25
- 3人勧誘 ⇒ VIBE フルーツセンセーション・ボックス 1個 + \$50
- 4人勧誘 ⇒ VIBE フルーツセンセーション・ボックス 1個 + \$100



年末大感謝祭！エニーバお年玉福袋登場！



日本では“お正月といえば、福袋!!そこで、エニーバ社は、日本の皆様への感謝と今後の健闘を心よりお祈りして、お年玉福袋を準備しました!!!身体の中身から外までウェルネスで満たしましょう!!今回特別にエニーバ・グッズも詰めちゃいました!!!ビックリのおトク価格!!中身は届いてからのお楽しみ!!

エニーバお年玉福袋：1袋

製品番号 32015

卸値価格 \$100 愛用者価格 \$120 BV 80

オートシップを設定しよう ~オートシップが便利!~

オートシップ(AS)を設定すると
ウルトラショット・パケット 10 個プレゼント!

時間の節約、好きな日を選べる、健康であるために、最優先、自由自在、収入の安定化&上昇などなどお得なことが沢山のオートシップをぜひこの期間中に設定してみませんか?

